



Postbus 2183  
7801CD Emmen  
Nederland  
Tel (+31) 0591-714322

www.infobits.nl /be  
www.infokas.nl /be  
info@infobits.nl /be

helpdesk :  
www.help.infokas.nl /be  
helpdesk@infobits.nl /be



## InfokasV3 Folder: korting geven

### Klant gerichte korting geven:

Korting geven is geen doel op zich, korting geven doe je om klantgegevens te verkrijgen (of om oude voorraad kwijt te raken). Door bij verkoop de klant te selecteren wordt automatisch het koopgedrag geregistreerd.

Deze gegevens kunnen weer gebruikt worden meer omzet uit dezelfde klant te halen bijvoorbeeld via een mailing op maat: een mailing specifiek gericht op basis van wat een klant heeft gekocht.

Voorbeelden:

- een klant koopt deel 1 van een boek → mailing aan deze klant als deel 2 uitkomt
- een klant koopt kleding van merk x → mailing als de nieuwe collectie binnenkomt
- klant koopt machine / apparaat → mailing na 1 jaar met kortingsbon voor onderhoudsbeurt

Meer omzet uit bestaande klanten kost minder energie en middelen dan nieuwe klanten werven !

Meer over mailen op:

<http://www.infokas.nl/beheerder/infokasv3-kassasoftware-beheer-mailing.html>

### Informatie in ruil voor:

Een klant geeft niet zomaar zijn of haar gegevens, een klant wil daar iets voor terug. Dat kan bijvoorbeeld met het spaarsysteem. De spaarpunten worden gegeven op basis van de omzet met een beveiliging op marge. Bij aankoop van afgeprijsde artikelen krijgt de klant automatisch minder of geen spaarpunten.

U kunt de klant laten bepalen wanneer de spaarpunten worden gebruikt, u kunt ook zelf de regie in handen houden door de spaarpunten alleen in rustige maanden te verzilveren.

Door bij de registratie de uw vragen toe te lichten kunt u meer informatie krijgen:

- niet: uw geboorte datum: \_\_ - \_\_ - \_\_\_\_  
maar

- met uw verjaardag een leuke attentie ontvangen? vul hier uw geboorte datum in: \_\_ - \_\_ - \_\_\_\_

- niet: uw email adres: \_\_\_\_ @ \_\_\_\_  
maar

- leuke nieuwtjes en aanbiedingen via email ontvangen? vul hier uw email adres in: \_\_\_\_ @ \_\_\_\_

Een klant is sneller geneigd om informatie te geven als duidelijk is wat er tegenover staat.

Meer over het spaarsysteem op:

<http://www.infokas.nl/beheerder/infokasv3-kassasoftware-beheer-spaarkaart.html>

### Klantgebonden korting:

Naast het spaarsysteem kunt u klanten ook binden door klantgebonden korting te geven. Korting die niet zichtbaar is op het prijskaartje maar automatisch wordt gegeven op het moment dat u een verkoop op naam van de klant boekt.

Dit is vergelijkbaar met de 'persoonlijke' aanbieding van het Kruitvat. Zo kunt u ook pre-sale korting geven, uitverkoop alleen voor geregistreerde klanten.

### Voorbeeld instelling Pre-Sale korting op de volgende pagina.



## Stap 2: de kortingsgroep instellen op 40% voor shirts:

Selecteer de kortings groep [ **Alle Klanten** ] en voeg de omzetgroep [ **Shirts** ] toe met **40%** korting.



## Stap 3, boek een verkoop:

Ga naar verkoop, log in als gewone verkoper, selecteer een klant, scan een Borrelli Shirt uit seizoen 2011-2, Scan vervolgens nog een Borrelli Shirt uit de nieuwe collectie.

Nummer	Merk	Type	Aantal	Prijs	Groep	Korting
00006224	Borrelli	Shirt {D.blauw} {50}	1,00	178,80	Shirt	Korting van 298,00 voor € 178,80 (40%).
00041676	Borrelli	Shirt {Blauw} Ruit {39}	1,00	279,00	Shirt	

Op het shirt uit seizoen 2011-2 wordt automatisch 40% korting gegeven.

Het shirt uit de nieuwe collectie valt ook onder de kortings groep [ Shirt 40% ] maar de minimum prijs van het artikel is ingesteld met -11%. Een korting van 40% is niet toegestaan, er wordt geen korting gegeven.

Om de korting automatisch te kunnen geven moet de klant geselecteerd zijn voordat het artikel wordt gescand. Gebruik geen beheerders rechten bij verkoop, een beheerder mag altijd onder de minimum prijs verkopen.

Vriendelijke groet,

Infobits Helpdesk

NL/BE klanten met service contract : (+31) 0591-714322

Support via e-mail of terugbel verzoek via de helpdesk knop zie:  
[www.help.infokas.nl](http://www.help.infokas.nl) - [www.help.infokas.be](http://www.help.infokas.be)